



Communiqué de presse

Vinpai publie ses résultats financiers semestriels 2024

- ✓ **Croissance du chiffre d'affaires retraité¹ au 1^{er} semestre 2024 de +28,2% par rapport au 1^{er} semestre 2023, à 5,1 M€**
- ✓ **Les résultats traduisent les investissements de développement**
- ✓ **Un carnet de commandes impacté par une conjoncture défavorable à la consommation notamment des produits bio et naturels**
- ✓ **Décalage d'un an des objectifs de chiffre d'affaires de 16 M€ et d'EBE >10% à 2026**
- ✓ **Croissance dynamisée à court terme par la commercialisation de nouveaux produits**

Saint-Dolay - France, le 2 octobre 2024 – 18h00 CEST – Vinpai (ISIN : FR001400AXT1 ; mnémonique : ALVIN), spécialiste de la conception, la fabrication et la commercialisation d'ingrédients fonctionnels à base d'algues et de végétaux à destination des industriels de l'agroalimentaire et de la cosmétique, annonce aujourd'hui ses résultats du premier semestre 2024, clos le 30 juin 2024, arrêtés par le Conseil d'administration de ce jour.

Philippe Le Ray, Directeur Général et Co-fondateur, déclare : « Dans un contexte économique où la hausse des prix a pénalisé la consommation et notamment celle du bio et des produits naturels, nous avons réalisé un chiffre d'affaires en croissance à deux chiffres grâce aux efforts déployés par notre force de vente et à notre capacité d'innovation. Pour prolonger cette dynamique, nous avons renforcé notre efficacité commerciale avec la mise en place d'une stratégie de ciblage prioritaire des acteurs clés et de grande taille, en privilégiant dans le « mix-produits » plusieurs gammes phares à forte valeur ajoutée que sont :

- ✓ *Vin'FibrAlg* visant à se substituer aux additifs chimiques ;
- ✓ *V-Salt* visant à remplacer le sel ;
- ✓ *ULTRATEX CARE*, permettant une production plus écologique en cosmétique.

Nous comptons sur cette stratégie initiée au mois d'avril pour dynamiser nos ventes dès le 4^{ème} trimestre 2024. En parallèle, nous restons actifs sur les zones export à très fort potentiel comme l'Inde, où nous avons noué un partenariat stratégique, le

¹ Le retraitement porte sur la comptabilisation en chiffre d'affaires de 290 K€ de coût et fret (livraisons CFR) et factures à émettre (FAE) à fin juin 2024.

Pakistan ou encore l'Asie du Sud-Est. Nous sommes donc confiants quant à la capacité de Vinpai à atteindre ses objectifs moyen terme de chiffre d'affaires de 16 M€ et d'EBE supérieur à 10%, bien que les dernières évolutions conjoncturelles nous conduisent à décaler leur réalisation d'un an. »

Résultats du 1^{er} semestre 2024

En K€ - non audités	30/06/2024	30/06/2023	Var. en %
Chiffre d'affaires publié	4 724	3 984	+18,6%
Chiffre d'affaires retraité	5 111¹	3 984	+28,2%
Marge brute	1 967	1 935	+1,7%
Excédent brut d'exploitation (EBE)	-957	-381	n/a
Résultat d'exploitation	-1 203	-612	n/a
Résultat avant impôts	-1 342	-834	n/a
Résultat net (part du groupe)	-1 276	-781	n/a

Au premier semestre 2024, Vinpai a enregistré un chiffre d'affaires retraité publié en progression de 28% par rapport au 30 juin 2023, égal à 5 111 K€¹ (contre 3 984 K€ au 30 juin 2023). En données publiées, les ventes ressortent à 4 724 K€ (+19% par rapport à la même période de 2023) avec un mix d'activité sectoriel restant inchangé, l'agroalimentaire représentant plus de 80% du chiffre d'affaires total réalisé.

Le carnet de commandes s'établit à 3,3 M€ au 30 septembre 2024. Ce niveau du carnet de commandes est le résultat de :

- ✓ la mise à l'échelle de l'outil industriel de la Société intervenue fin 2023 ayant permis d'accélérer significativement le rythme de production et d'écouler plus rapidement le carnet de commandes, avec des délais de livraison entre 4 et 6 semaines, et
- ✓ d'une normalisation résultant de la couverture du risque sur les approvisionnements de matières premières au cours des deux dernières années par les industriels qui reviennent progressivement à une politique de gestion des stocks à flux tendus en abaissant l'horizon de planification de leurs commandes.

Au premier semestre 2024, la marge brute s'établit à 1 967 K€ contre 1 935 K€ au 30 juin 2023, faisant ressortir un taux de marge brute en retrait de 7 points à 41,6%, contre 48,6% au premier semestre 2023. Cette détérioration est la conséquence directe d'un mix produits défavorable, les ventes ayant porté sur des produits à plus faible valeur ajoutée en raison du report des consommateurs vers des produits moins chers dans un contexte de prix élevés.

Les charges d'exploitation ont progressé de +30%, s'élevant à 5,9 M€ au 30 juin 2024, en raison principalement de la mise à niveau de l'outil de production et de la mise en place de la stratégie visant à dynamiser les ventes auprès de grands groupes. L'EBITDA de la Société s'établit ainsi à -957 K€ au 30 juin 2024, contre -381 K€ au 30 juin 2023.

Le résultat d'exploitation s'élève à -1 203 K€, contre -612 K€ à fin juin 2023.

Après prise en compte d'un résultat financier en perte de -147 K€, liée au paiement d'intérêts sur les financements mis en place, et d'un résultat exceptionnel de 9 K€, la perte nette se creuse à -1 276 K€ au premier semestre 2024, contre -781 K€ au premier semestre 2023.

Position de trésorerie au 30 septembre 2024

Au 30 septembre 2024, la position de trésorerie de Vinpai, renforcée au cours du 3^{ème} trimestre par une avance en compte courant d'associé d'un des actionnaires fondateurs, s'élevait à 184 K€, contre 269 K€ au 31 décembre 2023. Au regard de cet élément, la Société n'est pas en mesure de rembourser le montant en capital de ses dettes moyen/long termes arrivant à maturité dans les 12 prochains mois. Elle estime que les disponibilités actuelles lui permettent de faire face à toutes ses échéances jusqu'en décembre 2024. Par conséquent, la Société cherche activement d'autres sources de financement pour refinancer ses dettes, en les rééchelonnant, et pour financer son développement. Elle veillera en parallèle à maintenir un contrôle strict de ses coûts afin de préserver sa trésorerie.

Stratégie et perspectives

Au cours des prochains mois, Vinpai entend poursuivre sa dynamique de croissance en maintenant une structure de coûts opérationnels maîtrisée. La Société bénéficiera de la mise sur le marché des nouveaux produits présentés en début d'année (Vin'Curd+ et ULTRATEX CARE), d'un meilleur référencement auprès des grands groupes internationaux et de l'élargissement de sa présence commerciale, notamment en Asie, un marché présentant un fort potentiel. Vin'UV Protect, solution de protection solaire destinée à l'industrie cosmétique, poursuit son développement avec un lancement prévu au 4^{ème} trimestre 2024.

Compte tenu du ralentissement de la croissance des ventes observées au cours des derniers mois, mais fort du potentiel des nouveaux produits et de la progression structurelle des solutions végétales dans l'alimentation et le soin, la Société anticipe l'atteinte de ses objectifs de chiffre d'affaires à 16 M€ et de taux d'EBE supérieur à 10% d'un an, à 2026 (contre 2025 comme initialement annoncé).

Mise à disposition du rapport financier semestriel 2024

Les comptes semestriels ont été arrêtés par le Conseil d'Administration le 2 octobre 2024. Le rapport financier semestriel 2024 sera disponible, dans les délais légaux, avant le 31 octobre 2024 sur le site Investisseurs de la Société (www.vinpai-finance.com), dans la rubrique Documentation. Le rapport financier semestriel contient une observation concernant la capacité de la Société à assurer sa continuité d'exploitation sur les 12 prochains mois compte tenu de sa position de trésorerie actuelle.

Prochain évènement :

- ✓ **Investor Access, les 15 et 16 octobre 2024** : le Management de Vinpai se tiendra à la disposition des investisseurs dans le cadre d'entretiens individuels en présentiel.



Prochaine annonce financière : chiffre d'affaires du troisième trimestre 2024, le 31 octobre 2024, après clôture des marchés

À propos de Vinpai

Vinpai est une ingredien'tech spécialisée dans la conception, la fabrication et la commercialisation d'ingrédients fonctionnels à base algale, végétale, minérale et de fibres offrant aux industriels des alternatives naturelles aux additifs chimiques. Positionnée sur les segments de marché les plus porteurs, Vinpai accompagne aujourd'hui les industriels de l'agroalimentaire, son marché historique, de la cosmétique et de la nutraceutique, grâce à un savoir-faire *cross-technologies*, leur permettant d'augmenter les qualités nutritionnelles de leurs produits finis. La combinaison et l'association d'ingrédients et d'additifs alimentaires permet aux industriels d'accélérer leur développement, d'optimiser leurs coûts de production et de générer de la rentabilité. Répartie sur deux sites, à Saint-Dolay (Morbihan) et à proximité du port de Saint-Nazaire, Vinpai a développé plus de 3 500 formules et compte aujourd'hui 47 employés. En 2023, la Société a réalisé un chiffre d'affaires de près de 8 M€, dont plus de la moitié à l'export et réalise des ventes dans plus de 36 pays.

Pour plus d'informations : www.vinpai.com

Contacts

Vinpai

Philippe Le Ray
Directeur Général
investors@vinpai.com

NewCap

Théo Martin
Aurélie Manavarere
Relations Investisseurs
vinpai@newcap.eu
T. : 01 44 71 94 94

NewCap

Nicolas Mérieau
Relations Médias
vinpai@newcap.eu
T. : 01 44 71 94 98

Avertissement

Ce communiqué de presse peut contenir des déclarations prospectives de la Société relatives à ses objectifs et perspectives. Ces déclarations prospectives reposent sur les estimations et anticipations actuelles des dirigeants de la Société et sont soumises à des facteurs de risques et incertitudes, dont ceux décrits dans son rapport financier annuel publié le 10 avril 2024.

L'attention des lecteurs est tout particulièrement attirée sur les risques et incertitudes inhérentes au besoin en fonds de roulement à court ou moyen terme de la Société, son horizon de financement actuel étant limité à fin décembre 2024. La Société est également soumise à d'autres risques ou incertitudes, tels que la capacité de la Société à mettre en œuvre sa stratégie, le rythme de développement de la production et des ventes de Vinpai, l'évolution de l'environnement concurrentiel et, plus généralement, tous les risques liés à la gestion de la croissance de la Société.

Les déclarations prospectives mentionnées dans le présent communiqué pourraient ne pas être atteintes en raison de ces éléments ou d'autres facteurs de risques et d'incertitude inconnus ou qui ne sont pas considérés par la Société comme importants et spécifiques à ce jour.

La réalisation de tout ou partie de ces risques pourrait conduire à ce que les résultats réels, conditions financières, performances ou réalisations de Vinpai diffèrent significativement des résultats, conditions financières, performances ou réalisations exprimés dans ces déclarations.

Le présent communiqué et les informations qu'il contient ne constituent ni une offre de vente ou de souscription, ni la sollicitation d'un ordre d'achat ou de souscription des actions de Vinpai dans un quelconque pays.

